

Das Curriculum im Studiengang Internationales Technisches Vertriebsmanagement

		Semester 1	Semester 2	Semester 3	Semester 4	Semester 5	Semester 6
Kernmodule	Kernmodule	Mathematik I	Mathematik II	Technische Physik			
		Allgemeine BWL	Allgemeine BWL	Finanz- und Rechnungswesen	Finanz- und Rechnungswesen		Controlling
		Volkswirtschaftslehre		Recht	Marketing	Qualitätsmanagement	Unternehmensführung
		Informationstechnik	Informationstechnik	Projektmanagement		Studienarbeit	
		Praxis I	Praxis I	Praxis II	Praxis II	Praxis III	Praxis III
							Bachelorarbeit
	Allgemeine Profilmodule		Konstruktionslehre I	Konstruktionslehre II	Produktion und Logistik	Technischer Einkauf	Technischer Vertrieb
		Werkstoffkunde	Fertigungstechnik	Elektrotechnik			
		Technische Mechanik I	Technische Mechanik II				
	Lokale Profilmodule				Elektronik	E-Business	Geschäftsprozessorientierte Softwaresysteme
					Konstruktionsprojekt	International Business	International Business
						Projektmanagement im Vertrieb	Verkaufspräsentation
						Wahlfach	Wahlfach
	Zusatzmodule	Mathematik-Repetitorium	Wissenschaftliches Arbeiten	Englisch für intl. Technischen Vertrieb I	Englisch für intl. Technischen Vertrieb II		

* je nach Auswahl der Profiltrichtung